

## OBJECTIFS

- Comprendre la construction de l'impôt sur le revenu
- Comprendre la détermination du revenu imposable et les principes de calcul de l'impôt
- Pouvoir détecter toutes les opportunités de vente grâce ou à cause de la fiscalité

## CONTENU DE LA FORMATION

### Généralités sur le système fiscal français

- Domicile fiscal
- Imposition par foyer ou séparée

### La détermination du revenu imposable

- Les différents revenus catégoriels
- Les charges déductibles catégorielles

### Le calcul de l'impôt et charges déductibles

- Le calcul du Revenu Net global
- Abattements spéciaux
- Revenu net imposable
- Nombre de parts, quotient familial
- Barème de l'impôt
- Décote
- Réductions d'impôts
- Crédits d'impôts

### Le paiement de l'impôt

- Le prélèvement à la source

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Tour de table, interactivités et présentation avec support PowerPoint

## PUBLICS

- Conseillers clientèle particuliers
- Directeurs d'Agence
- Toute personne en lien avec le marché des particuliers

## PRÉREQUIS

Aucun

## ÉVALUATION

Quiz de rétention final

## FORMATEURS

Nos formateurs sont tous issus du monde de la banque et de l'assurance.

*(Liste non exhaustive)*



BRUNIER  
Stéphane



HARMAND  
Philippe

**DURÉE** : 1 jour soit 7 heures

**MOYENS TECHNIQUES** :

Paperboard, vidéoprojecteur

**PRIX** : 1 750 € / jour

*Possibilité de dégressivité  
Maxi : 8 à 12 participants*

**LIEU** : Sur site avec accès PMR