

## OBJECTIFS

- Comprendre la construction de l'impôt sur le revenu
- Comprendre la détermination du revenu imposable et les principes de calcul de l'impôt
- Pouvoir détecter toutes les opportunités de vente grâce ou à cause de la fiscalité

## CONTENU DE LA FORMATION

### **PARTIE 1 : La détermination du revenu imposable**

- Les différents types de revenus
- Les charges déductibles
- Le calcul du RNI
- La notion de RFR

### **PARTIE 2 : Le calcul de l'impôt sur le revenu**

- Le calcul de l'impôt
- Bien comprendre le TMI
- Les réductions et crédit d'impôts
- IFI
- Plus-value immobilière

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Si présentiel : Tour de table, interactivités et présentation avec support PowerPoint
- Si distanciel : Interactivités, session scindée, sondages et outils annexes (Klaxoon)

## PUBLICS

Conseillers privés

## PRÉREQUIS

Aucun

## ÉVALUATION

Cas pratiques ou quiz

## FORMATEURS

Nos formateurs sont tous issus du monde de la banque et de l'assurance.  
(Liste non exhaustive)



COLAS  
Pierre



DELATTRE  
Sébastien

**DURÉE** : 2 jours soit 14heures

### **MOYENS TECHNIQUES :**

En salle : paperboard, vidéoprojecteur  
En distanciel : ordinateur, internet

**PRIX** : 1 750 € / jour

*Possibilité de dégressivité*

**Maxi** : 8 à 12 personnes

**LIEU** : Sur site avec accès PMR  
ou en classe virtuelle