

## OBJECTIFS

- Identifier les différents besoins d'investissement d'un agriculteur
- Accompagner un agriculteur dans ses besoins au quotidien
- Comprendre les particularités du métier d'agriculteur
- Sécuriser ses financements avec des garanties conformes

## CONTENU DE LA FORMATION

### JOUR 1

#### 1 / Introduction

**Rappel des fondamentaux du marché de l'agriculture :** Structures juridiques et fonctionnement.

#### Découverte de l'organisation économique et financière

- Foncier /Moyens de production/matériel/ bâtiments/ aspects juridiques et fiscaux ( IR ou IS, organigramme des structures../ moyens humains/ production/marché/assurances
- Importance du plan de financement et du prévisionnel de trésorerie
- Rappel sur les notions de FDR et BFR

#### 2 / Financement du cycle d'exploitation

**Les besoins :** l'avance aux cultures, le stock ou le poste client

- Crédits par découvert en compte ( découvert / ouverture de crédit / facilité de caisse)
- Mobilisation du poste clients ( escompte / Dailly / affacturage) et rappel sur le chiffrage des besoins avec les délais clients et délais fournisseurs
- Crédits court terme ( crédit court terme par billet, crédit de campagne)
- Engagements par signature : rappel des différents types de caution et analyse du risque pour la banque ( douane, fiscal, stock..)

### JOUR 2

#### 3 / Financement des investissements

##### Objet du financement

- Installation
- Foncier et bâtiments : Qui finance-t-on ? La structure, un GFA ou le dirigeant
- Matériel, cheptel, immatériel (achat de parts, de CCA ..)

##### Différents types de crédits

- Crédits moyen terme ou long terme ( durée, fixe ou variable..)
- Crédit bail ou location financière

#### 4 / Garanties

Nature et portée des garanties : réelles ou personnelles / BPI,SIAGI ...

#### 5 / Conclusion et tour de table

*La mise en pratique des éléments abordés se matérialisera au travers de différents ateliers et cas pratiques*

- Exploitation agricole type GAEC avec exercices sur calcul du chiffrage des besoins court terme
- Investissement foncier au travers d'un GFA
- Achat matériel type tracteur avec avantages et inconvénients crédit classique et crédit bail

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Tour de table, interactivités et présentation avec support PowerPoint

## PUBLICS

- Conseiller agricole
- Toute personne en lien avec le marché de l'agriculture

## PRÉREQUIS

Avoir des connaissances sur les différentes structures juridiques du marché agricole

## ÉVALUATION

Quiz de rétention final

## FORMATEURS

Nos formateurs sont tous issus du monde de la banque et de l'assurance.

*(Liste non exhaustive)*



**BARBIER**  
Alexis



**PURSON**  
Fabrice

**DURÉE :** 2 jours

### MOYENS TECHNIQUES :

Paperboard, vidéoprojecteur, ordinateur, internet

**PRIX :** 1 850 € / jour

*Possibilité de dégressivité  
Maxi : 8 à 12 personnes*

**LIEU :** Sur site avec accès PMR