

## OBJECTIFS

- Chiffrer et analyser la problématique financière post confinement sanitaire de l'entreprise (origine des besoins H/B de bilan)
- Approcher sa capacité à rembourser nos crédits moyens terme en cours suite à la baisse d'activité et aux aides gouvernementales
- Proposer des évolutions de financements bas et haut de bilan pertinentes et réalistes à l'aide de documents prévisionnels

## CONTENU DE LA FORMATION

*Votre client a de bons comptes 2019. Il vous annonce pour 2020 une baisse d'activité de 30% et vous demande de maintenir vos lignes court terme. Comment réagir ?*

### **INTRODUCTION : conjoncture actuelle, opportunités et risques pour l'entreprise et la banque**

#### **1] Évolution des besoins financiers et leurs limites**

- Évolution prévisible de la trésorerie à 1 an Un cas de mise en pratique
- Jusqu'à quelle baisse d'activité l'entreprise pourra t'elle encore rembourser ses crédits MT
- Principe et calcul du seuil de rentabilité et du seuil de liquidité Deux cas de mise en pratique

#### **2] Quelle évolution de la relation avec le client entreprise en baisse d'activité ?**

- Prendre position à l'aide d'un prévisionnel d'exploitation (Critiques et apports)
- Analyser et gérer les évolutions à l'aide d'un prévisionnel de trésorerie (critiques et apports)
- Les réponses à court terme (gestion interne, aides gouvernementales, crédits CT bancaires, affacturage)
- Les réponses haut de bilan (ressources actionnaires, aides gouvernementales, crédit-bail, crédits structurés, restructuration...)
- Les mesures préventives des difficultés des entreprises (médiation du crédit, CODEFI, CCFF, mandat ad hoc et conciliation)

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

**Classe virtuelle :** Interactivité, session scindée, sondages et outils annexes (Klaxoon)

## PUBLICS

- Chargés d'affaires entreprises,
- Directeurs de centre d'affaires,
- Analystes engagements

## PRÉREQUIS

Aucun

## ÉVALUATION

Cas pratiques tout au long de la CV

## FORMATEURS

Nos formateurs sont tous issus du monde de la banque et de l'assurance.

*(Liste non exhaustive)*



**CHAUMONT**  
François



**NEUVIALE**  
Alexandre

**DURÉE :** 2h15

**MOYENS TECHNIQUES :**

Ordinateur, internet

**PRIX :** 650 €/session

*Possibilité de dégressivité  
Maxi : 8 à 12 personnes*

**LIEU :** En classe virtuelle